

2025年02月01日印



请关注荷斯坦
微信公众号

www.hesitan.com

Tel: 010-51288525

安格斯

Angus Cattleman

2025

1

京工商印广登字20150019号

北京中川新世纪广告有限公司

E L I T E F A R M I N G

卓越富铭

臻选注册种牛基因
成就牧场超越期待



可扫码关注, 微信号EliteFarming
也可搜索关键词“卓越富铭”关注



卓越富铭
ELITE FARMING

地 址: 北京市朝阳区亮马河路甲40号二十一世纪大厦B座216室
联系人: 刘先生 13261296008 徐先生 13718112304
朱先生 18610697466 王先生 13629525550



高级顾问

Senior Experts

许尚忠 孟庆翔 李俊雅 曹兵海 刘强德

顾问

Experts

王雅春 毛华明 李树静 周振明 郭爱珍 朱化彬 苏华维
马毅 张丽 李杰 张文 耿国富 曹晖 张广志
张星 王玉江 程强 迟纲 谷月 郭邦 郝建刚
郭望山 辛亮 肖玲 徐云 王云凌 董和银 许军
李喜和 张军民 李宝柱 李杜 李航 冯番 尹杰夫
赵宏亮 左正 刘涛 张宏彪 赵凤龙 石磊 李怡
曹希亮 陈良雷 迟玉光 傅小平 宋荣洲 徐苏标 蒋丽娜
韩超 黄律 李天增 太田康幸

主编

Chief Editor

豆明

Dou Ming

执行主编

Executive Chief Editor

黄晓斌

Huang Xiaobin

市场总监

Marketing Director

王彦龙

Wang Yanlong

客户经理

Marketing Managers

刘艳 曹婷 康圆圆 李晓银

Liu Yan / Cao Ting / Kang Yuanyuan / Li Xiaoyin

资深美编

Experienced Designer

吴玉翠

Wu Yucui

地址：北京市朝阳区曙光西里甲6号时间国际大厦A座609室

Address A609 Times Fortune No. 6 ShuguangXili Chaoyang District Beijing China

邮编：100028

Postcode 100028

网站：http://www.hesitan.com/

邮箱：Angus@21dairy.com

广告热线：010-51288525（多线）58677504

传真：010-58677505

目录 | Catalog

刊首语 | Preface

2025 全球 & 中国牛肉市场充满不确定性 3

肉牛养殖模式 Farming Model

架子牛的饲喂应该注意哪些方面？ 8

牧场经营管理 Farm Management

可灌溉草场放牧可能比打草更有效率？ 12

PRF（牧场保险计划）：是一场马拉松而不是冲刺 18

热点专题 Market Port

当前行情下规模化肉牛场
如何调整牛群结构和营养策略 22

牛群营养 & 保健 Nutrition&Health

美国牧场主的思考 牧场要不要早断奶？ 38

肉牛场补充料——矿物质十分重要 42

美国牧场认为：
不要让饮水质量和饮水的便捷性给你造成麻烦 47

肉牛大数据 Beef big data

2023 全国西门塔尔养殖 Top 50 牧业集团 49

2025全球&中国牛肉市场充满不确定性

中国牛肉进口已连续增长超过10年时间,2018年起成为全球牛肉进口第一大国。从进口来源国来看,巴西、阿根廷、乌拉圭、澳大利亚、新西兰、美国等前6位国家为中国贡献了超过9成的进口量,中国进口量占这些国家出口量40%以上,成为这些国家重要的牛肉市场。

2024年,中国牛肉总供给1066.4万吨,国内生产779.0万吨,占73.0%,进口287.4万吨,占27.0%,进口牛肉已经占中国牛肉市场近1/3份额,进口牛肉价格仅为国产牛肉40-50%,进口牛肉数量增长直接导致中国牛肉市场过剩和价格下降。中国商务部2024年12月27日决定对进口牛肉进行保障措施立案调查,按照国际惯例,调查结果将在8个月以后公布,简而言之,2025年9月前,进口牛肉将不会立案调查的影响。

中国牛肉进口连续增长13年,2018年超过100万吨,2020年超过200万吨

根据中国海关数据,2024年,中国进口牛肉287.4万吨,同比增长5.0%。2018年,中国牛肉进口首次超过100万吨,达到103.9万吨,2020年超过200万吨,达到211.8万吨。

综合中国海关、FAO数据,中国牛肉进口量从2011年的2.02万吨连续增长13年,增长142倍,至2024年年均增长46.5%。2018年起,中国超越美国成为全球牛肉进口第一大国,进口成为中国牛肉市场供给的重要组成部分,国际市场的价格变动对中国牛肉市场影响较大。

中美牛肉进口量，2010-2024

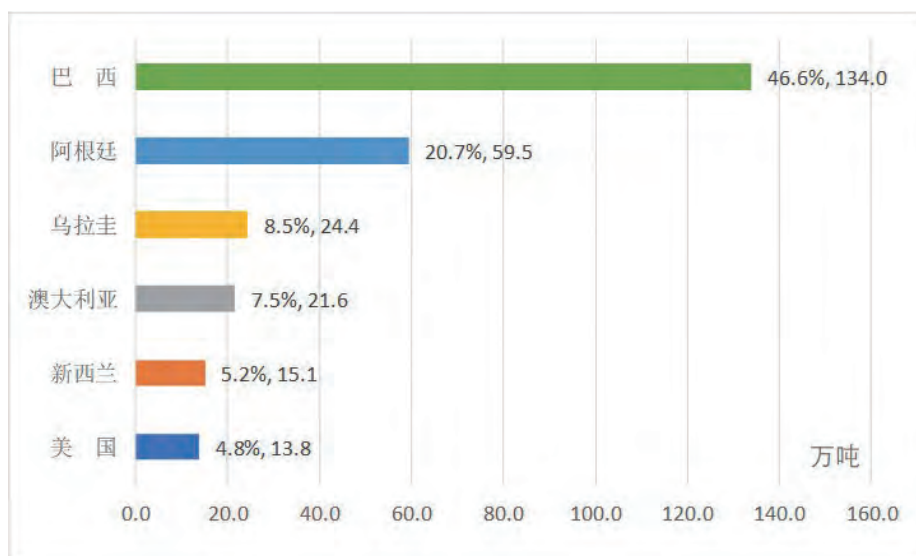


数据来源：FAO，2024 为中美各自海关数据

中国牛肉进口Top6来源国份额超90%

中国牛肉进口来源国比较集中。2024年，中国进口牛肉中，134.0万吨来自巴西，同比增长13.8%，占总进口46.6%；自阿根廷进口59.5万吨，同比增长12.9%，占20.7%；自乌拉圭、澳大利亚、新西兰、美国进口下降，Top6来源国合计268.3万吨，占93.3%。

中国牛肉进口 Top6 来源国数量及份额，2024



中国自Top6来源国进口牛肉数量占这些国家出口量比例40%以上

从来源国本国的出口数据来看，中国进口自Top6来源国的牛肉占这些国家出口的比例较大，2024年，中国进口巴西牛肉占该国总出口的52.6%；进口阿根廷牛肉占该国总出口76.6%；进口乌拉圭牛肉占该国总出口67.3%；新西兰占比相对较小，但也超过了30%；自澳美进口牛肉占比也在15%左右。供应国来源集中，这些国家本国的牛价、牛肉价格将对中国进口牛肉价格有较大影响。

中国自 Top6 来源国进口牛肉数量与其总出口量比较，2023-2024
单位：万吨

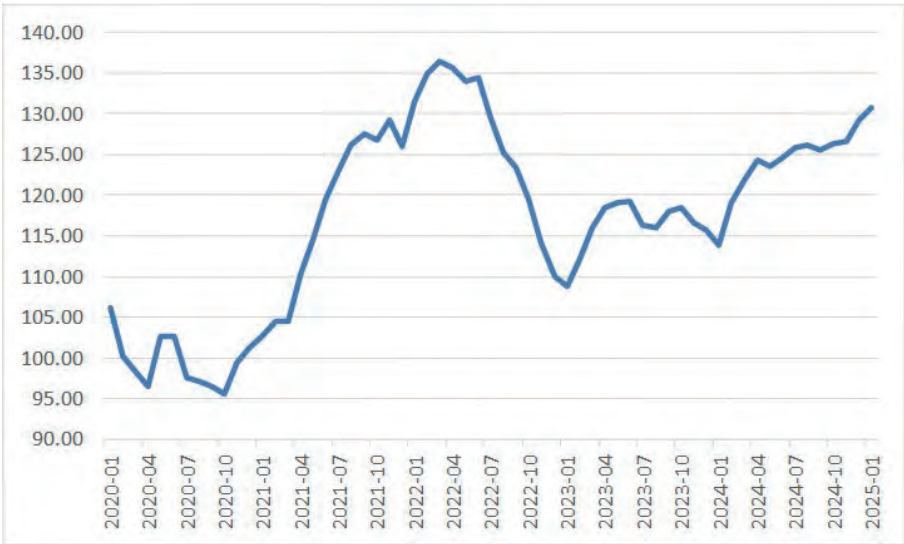
	来源国出口量		中国进口		中国进口占比	
	2023	2024	2023	2024	2023	2024
巴 西	200.6	254.6	117.7	134.0	58.7%	52.6%
阿 根 廷	68.1	77.6	52.7	59.5	77.4%	76.6%
乌 拉 圭	36.1	36.2	27.5	24.4	76.1%	67.3%
澳 大 利 亚	117.9	134.4	22.6	21.6	19.2%	16.1%
新 西 兰	51.3	48.2	20.6	15.1	40.2%	31.2%
美 国	97.1	95.7	15.6	13.8	16.1%	14.4%
合 计	570.9	646.6	256.7	268.3	45.0%	41.5%

数据来源：FAO，联合国数据库，USDA，中国海关，乌拉圭肉类研究所，澳农业部等

国际活牛牛肉价格进入上升阶段，未来中国牛肉进口继续增长不容乐观

多方数据显示，国际市场活牛、牛肉价格进入上升通道，未来中国牛肉进口将付出更大的代价。
根据FAO数据，2024年牛肉价格指数基本上处于上升阶段，2025年1月指数130.8，同比上涨14.8%。

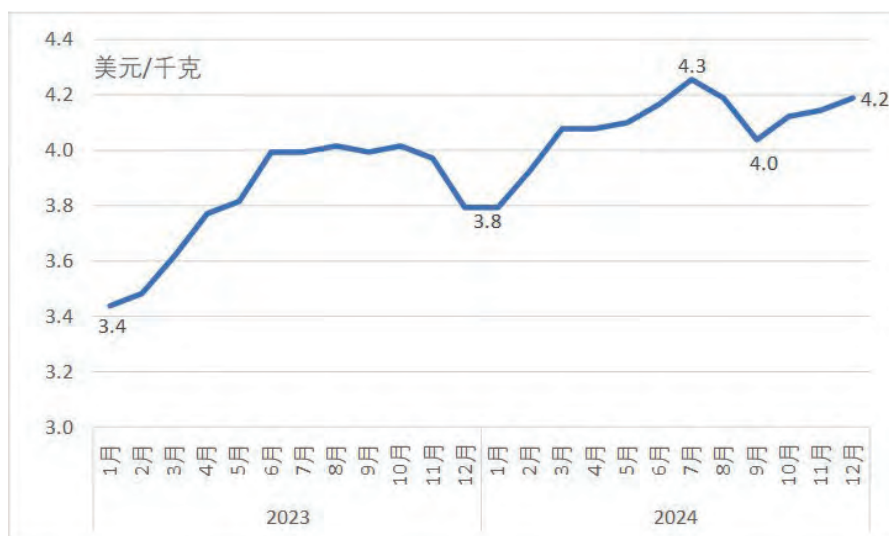
FAO 牛肉月度价格指数，2020-2025



数据来源：FAO

根据USDA数据，美国活牛价格在2024年4季度已出现明显上涨。2024年7月美国活牛达到最高价4.3美元/千克，合人民币30.3元/千克，比2023-2024年间最低点3.4美元/千克上涨23.7%，此后下跌，10月开始重拾涨势。2024年12月，美国活牛价格回升至4.2美元/千克，合人民币30.1元/千克，接近2024年最高点。

美国活牛月度价格，2023-2024



数据来源：根据 USDA 数据计算

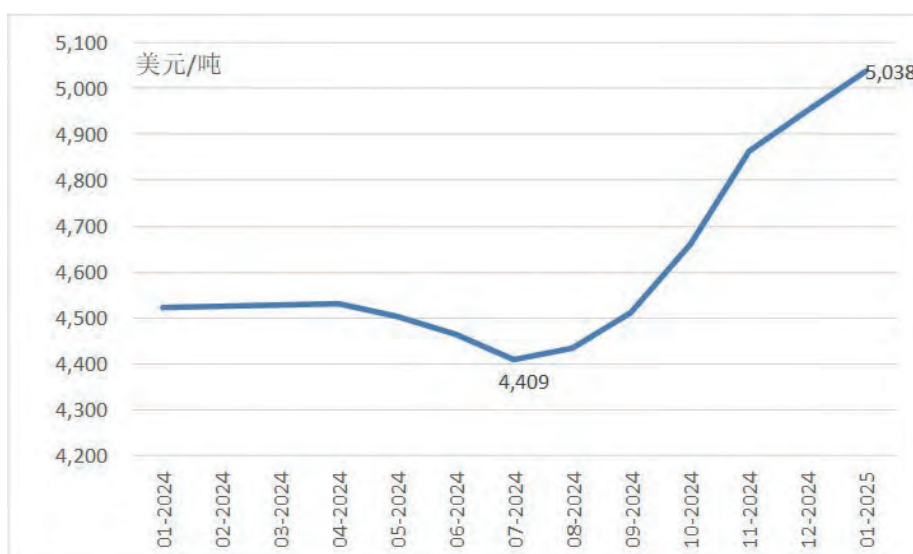
美国活牛部分月份人民币价格，2023-2024

月份	美元/千克	人民币
2023.1月	3.4	23.4
2023.12月	3.8	26.9
2024.7月	4.3	30.3
2024.12月	4.2	30.1

数据来源：USDA，《安格斯》杂志

全球最大的牛肉出口国巴西2024年8月以来，牛肉出口价格连续上涨，2025年1月达到5038美元/吨，合人民币36.2元/千克，比2024年最低点上涨14.3%。

巴西牛肉出口月度价格，2024-2025



数据来源：FAO，2024.12 月数据根据联合国数据库计算

巴西牛肉出口部分月份人民币价格，2024-2025

	美元/吨	元/千克
2024.1	4,523	32.14
2024.7	4,409	31.44
2024.12	4,953	35.60
2025.1	5,038	36.19

数据来源：FAO，《安格斯》杂志

全球牛肉贸易量不足1000万吨，过去10年虽有增长，但年均增长只有3.3%

根据FAO最新数据，2023年全球牛肉贸易量992.6万吨，10年间年均增长率只有3.3%，而同期中国牛肉进口量年均增长率高达25.0%。全球贸易量按以上增幅预测，2023年增加251.7万吨。考虑到国内牛存栏已出现下降，未来几年中国牛肉产量增长困难，牛肉进口还会继续增加，但增幅不可能达到25%，若按年均增幅12.5%预测，2030年中国进口增加350.5万吨，超过全球增量。中国牛肉进口增长可能面临供应困难，继续大幅增长的可能性较低，同时，进口增加也会拉高国际市场价格。

全球出口量 VS 中国牛肉进口量，2013VS2030

单位：万吨

	2013	2023	增量	年均增幅	2030预测	增量	年均增幅
全球	718.7	992.6	273.9	3.3%	1244.3	251.7	3.3%
中国	29.4	273.7	244.3	25.0%	624.2	350.5	12.5%

数据来源：FAO 中国海关 安格斯预测

进口牛肉弥补中国资源短缺造成的市场缺口，国产和进口需平衡有序发展

近年来，随着居民收入的不断提高，对优质蛋白的需求增加，牛肉消费量增加，进口牛肉弥补了市场缺口。进口牛肉已成为中国牛肉市场供给的重要部分，进口牛肉成本和品质优势将长期存在，2024年进口牛肉占中国牛肉总供给27.0%，优质廉价的进口牛肉让消费者有更多的选择。但进口的过快增长给国内产业发展造成了巨大压力，进口牛肉到岸价只有国产牛肉的40-50%，实质上给国内肉牛产业造成巨大冲击，按国际惯例，有序合理调控牛肉进口数量非常有必要，也是可行的。

中国商务部对进口牛肉启动保障措施立案调查，是应中国牛肉产业相关协会申请，从保护国内产业健康发展做出的合理措施，国产和进口需要平衡有序发展。

从长远看，中国发展本国肉牛产业非常必要，中国国内牛肉产量接近800万吨，如果完全依赖进口，结果将是冲击国际牛肉市场，导致牛肉价格飙升，这是全球牛肉主产国不想看到的情况。根据中国现有的资源和人口，进口牛肉是理性的必要的选择，但是必须兼顾国内牛肉产业发展。进口牛肉作为必要的补充，不能没有，但也不能太多，特别是不能冲击国内牛肉产业健康发展。如果进口牛肉长驱直入，冲击到中国本土肉牛产业的健康稳步发展，进口的廉价牛肉也将不再廉价，这将是两败俱伤的结局。

架子牛的饲喂 ——应该注意哪些方面？

译自American Cattlemen, October 2024

架子牛的饲喂简单来说就是让牛（断奶后）在进入肥育场前长得更大一些。有些牛场将犊牛饲喂到一岁龄再卖，有些牛场则是在春季买一些小牛犊，放到草场里，让他们长得大一些。有些则将断奶牛放在牛舍里集中饲喂，直到他们可以进行肥育。犊牛在草场里放牧，则需要饲喂补充料，或是在牛舍里集中饲喂生长日粮，这个时期大概为90-100天。

今年的情况有点特殊，许多地区的牛价很高，饲料成本也很高。德克萨斯农工大学的罗吉尔说，如果要买一些犊牛来饲喂，你必须好好了解一下价格，包括现在犊牛的价格，以及你将要出售它们时所能获得的价格。

“在我们这个地区，饲料价格非常高，你必须仔细计算增重的成本和增重的价值。当下，增重的价值就是做这件事你是否能挣到钱。如果犊牛是你自己的，情况就有所不同，你把它们留下来，饲喂，然后看看什么时候价格最好再出售。有好多事需要考虑。”他说。

你有自己的犊牛，也有饲料资源，或许情况会比较好；如果你要买犊牛、买饲料，而且路途还比较远。“现在买牛就是一场赌博。”罗吉尔说。

“我想这里有很多的风险，特别是目前犊牛断奶后就值很多钱。当它们这么贵时，很难说服你把它们保留下来。即使没有吊架子的犊牛，已经值很多钱了。





有些地区45-60日龄的断奶犊牛，已经有大约10-12美元（百磅）的利润。”

了解你的最终目标很重要。“如果你要直接作为肉牛来卖掉，或你已经是供应链中的一

员只想再饲喂一段时间，或再买一些牛，都对这种做法有一点影响（或只是为了保持这种客户关系），”他说。每个牛场的情况都不一样，你必须明确你想干什么。

“没有一个普遍的建议可以提供。有很多苦难的决定需要做，是否把犊牛养得久一些，还是饲养成后备母牛。从存栏量来说，饲喂得就一些可能会不错，但你不知道明年的情况会怎样，是否有充足的草场。有些人还在扩群，但这也是一场赌博。很多人从上一次经历中受了伤，他们尽量把后备母牛保留下来，等到配种以后或将要配种的时候再出售，”罗吉尔说。未来一年的天气会怎么样，没有人知道。

“很多事情都取决于饲料资源。你如果买犊牛，然后来饲喂，你需要找到一些犊牛你可以以低于市场平均价的价格买入。然后等你剔除饲料成本后你的利润可能会好一点。这种做法是否能成功常常取决于你什么价格买入，或者你买入的牛怎么样，健康状况如何。”

如果你买的犊牛来自干旱地区，已经受过应激，它们的免疫能力可能不太强。你不想经历一场牛只健康出现问题的灾难。

“任何时候牛价很高时，一头牛死亡的风险就能带走你很大一块利润。我们在过去几年看到牛群出现呼吸道疾病的风险在增加。我想遗传因素有一些影响。你想要了解尽可能多的牛群健康信息。总的来说，牛群纯种繁育的越多，生病的就会越多。杂交牛生长表现和免疫力更好，”他说。

“买犊牛时有很多事需要考虑，那么风险就会越小。你想要买犊牛，然后你发现有人在45-60天给犊牛断奶，那么你就直接买走。这样最为安全，”罗吉尔说。

“和很多生意一样，你的预算要实际一些。不要低估健康风险，也不要高估生产表现。了解一些与定价有关的知识，或只是在某一价格买入，就能减少巨大的损失。”

也许等到饲喂结束进入肥育场时牛的价格还很高，但情况会怎么我们都不知道。做一些计算，总是有好处，尽管有些人保留犊牛来饲喂，那是因为这是一贯做法。“在肉牛行业里，这种情况非常多见。你可能在两年里赚了一点点钱，然后在接下来的三年里亏光了。今年风险似乎更大，市场非常的不稳定（不论是饲料成本还是牛的价格）。如果你能限制或减少这些未知因素的影响，你做你知道怎么做事可能就会有回报，至于架子牛饲喂，不论是为客户寄养，还是饲养饲养自己的犊牛，”罗吉尔说。

饲料资源非常重要，如果当地的饲料资源总是好过需要长距离运输的东西。“考虑到燃油成本，如果你需要远距离运输，情况将会非常艰难，”他说。

如果你所处的地区不是持久干旱，你就能自己生产干草（或在当地以合理的价格买到本地的干草），有稳定的粗饲料来源，养牛就更加可行。“如果还有很多的工业副产品，如蛋白饲料或玉米酒糟，可以利用，主要考虑的事情就是购买和运输了。”

密苏里的架子牛饲喂

尼尔、琳达和他们的儿子本杰明在密苏里州的惠灵顿附近有一家肥育和架子牛饲喂场。本杰明2016年从大学毕业后回家加入农场，从而能够饲喂更多的架子牛。

“我们主要是给客户寄养，少部分是我们自己的牛，”本杰明说，“犊牛到我们饲养场的时候一般体重都在270-300公斤，我们饲喂大约150天或更多时间，它们的体重会达到385公斤左右，有时候会到410公斤，然后被拉到西部去育肥。”

密苏里州的肥育场很少，大多数牛都是到堪萨斯州和内布拉斯加州的肥育场。由于夏季的湿热天气和冬季的泥泞，密苏里州对于肉牛的肥育不是很理想。“另一个缺点是我们距离玉米加工厂太远。将来可能会有一些改变，然后会有更多的肉牛肥育机会，”他说。

密苏里有很多牛（肉牛繁育场的数量可能在全国排第二或第三位），多数犊牛在进入肥育场都经过架子牛的饲喂阶段。“大

多数犊牛都是来自拍卖会，我们有一些把犊牛送到我们这里来，但是犊牛仍是他们的。有些客户是从拍卖会上买的牛，然后送到这里来，”本杰明说。

通常他和他的父亲饲喂1500头左右的犊牛，一年中不同时节的数量可能会有波动。牛场实行严格的舍饲。“在我们这个地区，没有多少草场，都是庄稼地，我们也只有150亩的草场，”他解释说。

牛场附近有好几个拍卖场，这个地区也有很多肉牛繁育场。

“靠近堪萨斯州是一个优势。拍卖场每周的生意都很好。牛的供应量很大，我们在补充牛方面没有任何困难。”

“当犊牛到场时，大多数又到了疫苗接种的时候。”我们通常在它们到场时就进行处理。当我从学校毕业后做的其中一件事就是牛场改造，使得操作更加简捷方便，保定牛更容易、更顺滑，”他说。犊牛来自很多不同的地方，大多数已经出现过应激，不要再出现更多的应激就非常重要。

“我们评估它们的状况。有些刚刚离开草场，或者刚刚断





奶，可能还不会从牛槽中采食。我们会决定从哪种日粮开始饲喂，”本杰明说。

这些新到的犊牛在到达的第一周或前面两周都饲喂在靠近牛舍一侧的牛栏，可以更加近距离到观察有没有出现发病的症状。

“我们仔细观察，特别天气热或是在冬季，我们这里的冬季可能对它们来说太冷，”他说。

开始阶段一般饲喂的高粗日粮，逐渐转变成生长日粮，每天增重1.2公斤左右。“在骨架达到理想大小之前，我们不希望它们变得太肥。我们想让它们继续生长，而不是变肥，这样它们在西部的育肥场里就能更加更多的体重，”本杰明解释说。

如果是客户寄养，日粮可能会有所不同。每个客户的目标都不相同，以及多少体重想要增加。“每个牛群的日粮都是根据客户要求配制的。”本杰明说。

牛场种植所有必要的饲料，唯一外购的就是矿物质和饲料添

加剂。“我们在合适的时间和合适的成熟阶段收获我们的饲料，并切割成适当的大小，”本杰明说，“我们使用自己的玉米，还有一台碾碎机，不需要购买任何玉米。我们和内布拉斯加州东部一家饲料厂的营养师密切合作。”进场后，牛群一直在牛舍内饲喂，不再在草场放牧。

冬季的最大挑战就是保持牛舍干净，尽可能不让牛舍出现泥泞。“我们不想让牛躺卧在泥泞中，每个牛舍都有土堆，这样牛就可以避开最湿的地方，”他说。

夏季牛舍有凉棚，凉棚下面和外面太阳直射下的温度能有摄氏10多度的差别。“只要我们搭起凉棚，牛就会使用，即使新到的牛也会很快学会。我们给每头牛提供大约1平方米的凉棚，”本杰明说。这减少了供水的很大压力，牛待在凉棚下面，就不需要喝太多的水，也不会经常围在水槽周围。给每头提供充足的饮水空间非常重要，也确保有足够的饮水。

可灌溉草场地放牧 ——可能比打草更有效率？

译自American Cattlemen April 2024

“举例说，邻近溪流的土地常常不是很规则，割草和打捆比较慢，也很费事。割草后也需要更长的时间来晒干，然后才能打捆，由于从割草到打捆的等待时间延长，新草的生长也受到延误，同时收割的草在晾晒期间淋雨的风险也在增加，”杰夫莫斯利说。

通过溪流灌溉的草地在夏末也会缺水，水渠必须停水晾干以

便于割草，后期可能没有足够的水分来满足秋季的长草，牧草的产量就会受到损失。

“放牧常常比较受欢迎的一个原因就是没有打草的燃料成本，但牛场需要考虑如果将打草转变成放牧，可能需要添加围栏或饮水等方面的投资。即使已经有饮水装置，但现有的数量可能不能满足可灌溉草场高密度载畜量的饮水要求。另外将溪流边的





草地转变成可灌溉的放牧草场，需要添加围栏以避免对河边地区的负面冲击，”他说。

“当牛场将打草转变为放牧，在最初阶段我不建议增加载畜量，然后视情况再定。一般来说，管理良好的可灌溉草场放牧的产草量和同样管理良好的可灌溉草地的打草量是一样的。有些时候，放牧的产草量可能更高，但也可能较低，不同的牛场在管理放牧和在管理打草上或许各有优势，”莫斯利解释说。

犹他大学的研究

犹他州立大学洛干分校的兰迪魏德米尔在牧场和粗饲料项目有25年的工作经验。“我们一直对在公共土地上打草的养殖户强调一些问题，由于政府在公共土地放牧许可的减少，如果他们能扩大私人土地的放牧（更好地利用私人土地）就是一个很好的选择，”他说。

“如果想要可灌溉草场的效益最大化，首先就要决定在我们所处的大盆地和落基山脉地区哪个草种更适合。我们在冬季放牧方面做了一些工作，能常年在一英亩土地上牧放一对母子，”魏德米尔说。

“过去几年我们做了很多试验，在不同草种的草地上进行放牧，不仅仅是简单的策略产量。我们使用了多年生黑麦草、果园草、雀麦草和几种未被内生真菌侵染的羊茅草，”他说。

“我们评价了各个方面，包括系统建立的难易程度、草的生产效率，以及承受集约化放牧的能力等。到目前为止，羊茅草的效果最好。它不是适口性最好的草种，如果牛有其它选择牛就会采食其它草种，但牛会吃这种草。在犹他州Cache河谷这个地方高羊茅草在180天放牧期每英亩能够产出6000公斤的干物质（注：1000公斤/亩）。 ”

羊茅草秆比较硬，但很高产，这也是为什么美国西部的很多肉牛繁育场会使用它。“如果看载畜力，（犊牛生长较快，母牛

泌乳能力较强，每对母子每天采食23公斤的干物质），在集约化放牧管理下180天放牧期内1.9英亩能够承载一对母子，利用尼龙绳这样的临时围栏，每天都转移牛群，牛只在每个草块待的时间都很短。

“很多牛场不想每天都转移牛，但这样做能够延长放牧时间，从效益上讲是合适的。”相对于其它管理系统，加快周转能够让你的载畜力提高40-50%。最终都反映在每英亩土地的盈利上，”魏德米尔说。

“在这样的集约化系统下，我们在220天断奶的犊牛体重很容易就能达到318公斤。”相比在干草地上放牧的犊牛，在可灌溉草场放牧的犊牛体重常常更大，部分原因是母牛的泌乳更多。

在同一块草场，放牧的盈利比打草更好。如果牧民在公共场地的放牧被减少或取消，你在自家的草地上放牧也比饲喂干草更容易办到。西部地区的情况比较一致，你不知道管理当局下一步会采取什么措施，牧民能够继续使用这一块草场，还是当局使得事情很困难一些牧民选择退出。

如果一个牧场一年在一英亩土地上能够生产7吨苜蓿干草，每吨干草的价钱是200美元，在没有扣除灌溉成本、机械成本、以

及其它制作干草的所有成本之前，每英亩土地的总收入是1400美元。如果干草价钱低于这个水平，盈利会更低。“如果你扣除600美元/英亩的生产和制作干草的成本（近些年这个估计可能由于通胀、燃油价格上涨等更高），你可以在干草价格不错的时候获得800美元/英亩的盈利，”魏德米尔说。如果一个牧场必须淘汰旧的设备，这就在他的盈利里又花掉了一大块。

有时候生产干草的盈利很少，或者干草的价钱很低，牧场可能一年只割一次（西部地区的天气状况）而不是三次。“作为对比，作为肉牛繁育场你可能在一英亩土地上获得1000美元或更多的盈利，当然也取决于肉牛价格，”他说。

“我是在蒙大拿州的一个小地方长大的，那里夏天制作干草，然后在冬天用来饲喂，很多时候都是从10月份饲喂到下一年的5月。制作干草的风险很大，主要是天气方面，这样普通质量的干草的成本就和优质干草一样多。放牧就把这些风险排除掉了，”魏德米尔说。

在西部的很多牧场，特别是草场状况不是很好，或是沿河的草场形状怪异，选择放牧可能比打草的盈利更多。通过集约化放牧管理，草场或土地的盈利能力能够大幅增强，载畜能力大大增加。





爱达荷州的放牧经验

即使很好的草地，放牧也比打草盈利更好。吉姆杰里什曾就职于美国放牧草场服务处（爱达荷州），从事放牧革新方面的工作很多年，目前在位于爱达荷州东中部的自家牧场践行这些方法。

“在中轴灌溉系统的草场上，我们每天都转移牛，可灌溉草场草的生长潜力很大，具有快速生长的能力。我们轮转很快，在放牧后的一天或两天就进行灌溉。这也加快牧草的再生长，也为下一轮放牧创造了机会，”他说。

“在管理良好的中轴灌溉系统下，放牧比打草盈利更高，放牧取代打草能够尽可能地不浪费任何生产潜力。牧草旺盛生长的天数也更多，”杰里什说。如果打草，可能只收割一次，如果生长季节长的话也就两次，但是放牧的话就可以生长好多回。

“我们的草场大多数时间能够放牧四回。相比我们这个地区

的高产草场（生长季节较短），放牧所获得的干物质要比打草高出40-50%，这个增加幅度非常大，”他说。

邻近爱达荷州萨尔门市的鹰沟牧场（最近卖给了新的主人），大约在十多年前就开始集约化管理的放牧，在以前生产干草的可灌溉草地上放牧牛，每英亩的产出有所增加。放牧能够将粪便还田，改善土壤条件和植物的生长。他们转移牛的频率很高，经常将草茬留高一点。如果根部还有足够的叶片，植株生长得会更快一些。

如果在牧草一尺高得时候把牛放进去，他们吃掉一半，大约还有半尺高，然后就离开了。每个草场都不尽相同，一些草场可能长不了那么高，反应也没有那么快。你必须进行监测和管理。牧草在春季和初夏长得更快，7-8月份天气很热，灌溉可以帮助它们长得更好。相比大水漫灌，中轴灌溉系统在天热的时候很容易增加土壤的水分。有些草场的灌溉效率高，可以保存相当数量的水分，如果是漫灌效果就没有那么好。

草场管理最难的部分就是要知道什么时候放牛进去。你不想

开始得太早，但如果很多英亩的草地，你想要在合适的时间点都吃掉一点，然后持续生长，但是找准这个时间点不是那么容易。草刚开始生长的时候不是很长，重要的一点就是不让牛只待的时间太长。你可以让它们快速采食，然后就转移走。如果你只是拥有一定数量的牛只，那么草长得就会快于你的放牧需求。大概有三个星期的时间，你其实可以在这些草场上放牧更多的牛只。一直都是再找一个平衡，如果春季比较湿润，草长得就会比你的放牧需求要快。

在鹰沟牧场一个中轴灌溉系统面积为180英亩的草地上，草种是三叶草和牧草的混合，我们不得不在初夏打一次草，获得2.5-3吨/英亩的干草。然后让草长到20厘米高的时候，再把断奶犊牛放回去，它们可以每天增重1.1公斤。这样你就可以在这块可灌溉的草地上收获两茬。

这种类型的放牧对牛来说非常好，但最为重要的还是对草

好。放牧既控制了杂草，在杂草开花结果前就被牛吃掉，同时也为草地提供了天然肥料。集中放牧后，草地上铺了一层牛粪，第二天牛就离开了。吃青草的牛粪都比较稀软，不会影响草的生长。草长得更有活力，反过来就能提供更好的饲料。

实施放牧的更多原因

凯瑞林德贵司特是阿尔伯塔的一位肉牛和粗饲料专家，她说如果你是打草，那么就只是从土地上拿走养分，但放牧就不一样。“这些养分需要返回到这块土地，才能维持土地的生产力。如果继续打草，不断从土地上拿走养分，你就不得不使用化肥补回来，这也增加了打草的成本，”她解释说。作为对比，如果是在这块草地上放牧，有机物和肥料就以牛粪和被践踏的草的形式返还回来。





“牛将消耗的80-90%的草料还给土地。这似乎没有什么效率，但是在集约化放牧体系下，轮转得很快，每块草地上都得到差不多的牛粪刺激草的再生长。这些肥料抵销了你采购化肥的一部分成本，有可能你一点都不需要买化肥，”她说。这取决于牛场主的想法，以及其期望的生产水平。除掉化肥成本，可能使得选择的天平（更多盈利）偏向放牧一侧。

在多数情况下，你不必只选择放牧或打草。“牛场可以选择两样都做，可能不是在同一年，但可以在特别好的年景，或者在春季和初夏牧草长得特别快的时候。你可以打一次草，然后让草再长，然后去放牧；也可以间歇一年不打草，完全采用放牧，”她解释说。

“如果草长得特别好，可以在打草后再进行放牧，放牧就成了非常盈利的二茬草。你可以在这块草地上放牧一岁左右的育肥牛，优质的牧草能够获得很好的增重。如果是一对母子，效果也不错，优质牧草能够满足他们泌乳和增重的需要，”她说。

牛场也可以在别人的草地上放牧，让自己的牛只在别人的草

地上生长或育肥。总之这种做法有很大的潜力。可灌溉的草地能够生产育肥牛所需的足够数量的优质牧草。

整个生长季都可以进行轮牧，利用所有时间段的优质牧草，即使肉牛价格比较低迷的时候，也是风险很低的一种做法。相反，如果你试图要生产优质的干草，风险反而很大，你需要很好的天气状况，在合适的时间点完成所有事情。尽管你可能获得优质的干草，但一场降雨就可以毁了一切，

最后得到的只是质量很次的干草。尽管你的期望很美好，生产优质干草就是一场赌博。

放牧可以大幅降低机械、维护和燃料等成本，成为决策选择的一个重要因素。如果你打草的设备比较陈旧，你需要花巨资去替换它，放牧就是一个更有吸引力的选择。

有些人可能喜欢做与放牧有关的事情，而有些人可能觉得麻烦事太多。“需要设立围栏、饮水点、不停地转移牛群，但相比打草有关的成本，这些都是很小的比例，最终如何选择都是个人的喜好。你是想开着拖拉机打草呢，还是赶着牛放牧呢。”

她的建议是仔细研究一下你的管理目标，不同选择所涉及的成本，以及每一块草地你可能获得的盈利。“因为你可以两者都做，不是两选其一的事情。仔细研究你可以利用的优势，比如市场形势，邻近牧场的生产情况（有无合作的可能）。”适合自己情况的放牧就可能盈利，通过放牧将肥料返还给土地，而不是不停地收割牧草将养分从土地上拿走。

PRF（牧场保险计划） ——是一场马拉松而不是冲刺

译自American Cattlemen, September 2024

干旱对肉牛繁育场来说是一个持续的威胁，影响粗饲料的供应，推高牛场的投入成本。美国农业部提供的PRF（培育牧场的粗饲料项目）是帮助管理这些风险的一个有用工具，也能为你的牛场提供金融安全。

对养牛场来说幸运的是有一个风险管理工具。其中之一就是2007年以来美国农业部提供的PRF项目，但这个项目真正开始发挥作用还是在2016年降雨指数下降到48以下。

虽然很有价值，即使是很有经验的牧场主，全面了解PRF项目也是很令人畏惧的一件事。西尔维拉斯保险集团的分公司农业风险咨询公司，专门帮助牛场主将PRF项目及其它美国农业部的保险项目整合到牛场的日常经营中。

填补了一个关键的需要

“当我们最初开始接触这个项目，对于我们的很多客户而言都是一个全新的概念。基本上，如果在两个月的时间内降雨量低于历史平均水平，这个项目就会对牛场启动赔偿，”塔特塞尔解释说。

对于密西西比河以东每个州的客户，农业风险咨询公司在帮助牛场如何把PRF项目整合到其日常经营中已经有将近二十多年的经验。

“随着PRF项目越来越受欢迎，很多没有经验的保险中介也看

到了谋财的机会，但他们没有相应的工具和经验，”克拉维戈提醒说，他是一个第五代牧场主，也是农业风险咨询公司的一名员工。

按照克拉维戈的说法，这些凭空蹦出来的中介凭借简单的推销，暗示这是一个旱涝保收的项目，使得正规的咨询人员非常头疼。这些保险中介对这个项目的滥用，使得受过伤害的牧场主对其有很多误解。

确切地说什么是PRF项目？

从牧场主的角度，克拉维戈说，从其个人的经验，对于农业企业而言要维持其经验面临的挑战越来越大，特别是肉牛繁育场。对于牛场主而言这是为数很少的几个有用的项目之一。

作为一个真正的保险项目，PRF为牧场主面对的干旱天气和持续的挑战提供了一个安全的网络。更多的牧场都想要参与这个项目来扩大和维持他们的经营。

“这个项目受到政府资助，也比农业部提供的另一个项目：全国农作物灾害救助计划的覆盖面更大，PRF项目在过去几年真正

帮助到了牧场主，”塔特塞尔说。

“重要的是，牧场主要为PRF项目做好预算，长期参与，贵在坚持。长期而言它很有作用，”塔特塞尔说。

塔特塞尔补充说，PRF项目可以通过调整投保的面积使保险费有一定的灵活性。

是否符合参保基于两个因素：

1将要放牧的土地所面临的风险；

2家畜的所有权。牧场主可以为将要放牧自家家畜的土地（自有，或租赁，包括租赁的国有土地）投保，克拉维戈说。

农业风险咨询公司帮助客户测量符合投保的土地，确定保险的选项。虽然放牧的家畜数量不会影响土地的保险资格，但牧场主必须拥有自己的家畜，并确认土地将会用于放牧。

“我想PRF项目能使小规模牧场和新入行的牧场主受益，”克拉维戈继续说，“可以缓解高投入所带来的痛苦。”

对于新入行的牧场主：

对于第一次参与PRF项目的牧场主，农业风险咨询公司确保它适合你的预算。最好的做法可能是不要对所有的土地都投保。

“你可以为100亩、1000亩、甚至10000亩投保，”克拉维戈解释说，“不要要么全部，要么就一点都不参与。”

他补充说，很多客户刚开始参与的时候，都是为一定比例的土地投保，然后随着他们对这个项目的逐渐了解，慢慢扩大投保面积。





克服路障

“我可以说一下我在科罗拉多州东部自家牧场的做法”，克拉维戈说。牛场不要认为这是一个短期项目。它是一个长期的计划。

塔特塞尔基于2023年一项客户保险计划的调查问卷，提供了一些更加深入的看法。去年对于美国西部的许多州而言，是雨水比较充足的一年。

“去年交款的截止日期是2023年9月1日，在2023年的前五个月，我们70%的客户所处的地区，降雨量都接近或高于平均水平。所以，我们客户的大多数都收到了一张保险费的账单。”

但到了2023年保险计划到期的时候，我们只有30%的客户产生了损失（赔偿抵不过保险费）。换句话说，在夏季后半段和秋季低于平均水平的降雨量，激发了保险的赔偿条款，抵销了剩余要付的保险费。这说明，即使在雨水比较充足的一年，只要保险计划选择得当，你也会被照顾得很好。记住，这是比较潮湿的一年。

今年，西部地区比较干旱，到了要付保险费的时候，大多数

的保险费预计会被赔偿款抵销，主要还是取决于牧场所处的地理位置。需要强调的关键一点是：维持长期参与保险计划的重要性。

许多牧场反对的另一个常见问题是保险费成本。虽然有很多方法可以调整保险费使其更加灵活，如减少投保面积，或选择不同的投保内容，降雨量接近平均水平的年份的一大笔保险费，可能使得牧场主退出保险计划。这再一次低估了长期参与的重要性，未能全面理解长期而言这个保险项目是如何发挥作用的。

长期成功的策略

参与PRF项目需要理解长期的好处和投入。这个项目不是一个快速救助，而是为参与者专门设计的一个如何平稳度过不可避免的干旱年份的过山车。

农业风险咨询公司看到干旱年份牧场参与PRF项目的兴趣会明显升高。

“任何时候你进入一个干旱模式，你就会明显感到牧场主的投保兴趣在增加，”克拉维戈说，“如果每个月都在下雨，你可能不会想起，还要对少雨进行投保。”

但需要强调的是，只看到PRF短期效果的牧场主，结果可能会很懊恼。

“我们经常碰到一些牧场主，他们在参保后的一年或两年后放弃了，觉得不是他们所期望的那个样子，”塔特塞尔补充说。

“帮助牧场主理解如何把这个保险项目和自己的日常经营整合在一起，教育就非常重要。如果他们仅仅是因为天旱，没有牧场主愿意看到有关PRF项目的损失。另一方面，如果牧场主由于降雨量超过平均水平而导致动物增重良好，PRF导致的损失赔偿未能完全抵销其保费，写一张支付保费的支票也不是一件太坏的事！”

成功将PRF项目整合到牧场的日常经营中，主要依赖于对牧场的教育和准确的规划。农业风险咨询公司和客户一起在计算机软



件上花费几个小时来确保保险的选项是根据长期的天气趋势和历史数据准确筛选的。他们可以跟踪一个客户一整年的保险情况来对这个项目有所了解。

农业风险咨询公司的角色和专业性

在帮助客户完全了解PRF项目的复杂性方面，农业风险咨询公司发挥了非常显著的作用。拥有当地的生活和生产背景，客户就会觉得有一点舒服和信任的感觉。

“我作为农业风险咨询公司的一个工作人员已经有六年时间了，”克拉维戈说，“我对这家公司感到很自豪，我们有一个非

常好的团队和非常好的资源，虽然是作为一个保险代理，但我们都参与生产实践，这让我们的客户觉得有一些共性。”

牛场主可以从网络上了解更多有关PRF项目的内容，并与农业风险咨询公司的人员一起合作。

聚焦长期成功，借助专业的服务将PRF项目整合到牧场的日常经营中，塔特塞尔和他的团队非常自信，牧场主能够有效地管理这些风险，可持续性地取得成功。

“我们对我们所做的事情、我们的客户、牧场主和牛场主感到非常自豪。”

了解更多有关每周的天气预报、长期的天气预报、自媒体或更多信息，可以浏览我们的网站：agriskadvisor.com 或 prfadvisor.com。

当前行情下规模化肉牛场 ——如何调整牛群结构和营养策略

我国肉牛产业正经历着前所未有的困境，国内牛肉产能过剩严重，进口牛肉持续增长，国内牛肉市场供给过剩，牛肉价格持续下降。对肉牛养殖业的压力进一步增大。面对不断走低的市场需求，给肉牛产业未来发展蒙上一层阴影。在当前困境下，肉牛场如何生产优质牛肉？

安格斯杂志从牧场实际需求的角度出发，本期策划“当前行情下规模化肉牛场如何调整牛群结构和营养策略”应对挑战，走出困境。

本期邀请肉牛行业重要嘉宾：

内蒙古牧牛海畜牧
陕西神木澳牛牧业
宁夏乐牧高仁农业

运营经理/顾问
场长
总经理

郭 邦
阮显根
吕学宝

在保证牛健康前提条件下

不断挑战更低饲料值及更低运营成本



郭邦 运营经理/顾问

内蒙古牧牛海畜牧发展有限公司
内蒙古君牛农牧业科技有限责任公司
内蒙古垚晨启欣畜牧养殖有限公司

牧场位置：内蒙古牧牛海/内蒙古君牛/内蒙古垚晨启欣，均位于内蒙古巴彦尔市

全部存栏：23000头

品 种：90%黑安格斯，其它为海福特、杂交和牛、秦川牛、西杂、英短、莫累灰等。

出栏体重：800-1000公斤

牧场效率：牧场自繁自育，人牛比大概1：150



摸着石头过河 逐步适应市场要求

我们的三个牧场经过了前期的摸索探索，现在运营的都不错，第一个牧场是牧牛海成立于2019年底，1000头基础母牛开始，刚开始不是很确定饲养什么品种，因此品种比较杂，有安格斯、海福特、秦川、西杂、英国短角牛。第二个牧场是垚晨启欣，主要是黑安格斯，有部分海福特。第三个牧场君牛是全部都

是安格斯。

每个品种都独有特点，饲养管理具有一定复杂性，对接市场不高不低，卖牛很难定位，2022年对牛肉市场需求逐渐理解和清晰，从新定位将来面对中高端牛肉市场，所以开始将安格斯以外的品种全部杂交安格斯和杂交和牛。

通过自繁自育 调整饲养品种 利用新技术建立核心群

目前三个牧场全部都是自繁自育，大概3/1繁殖母牛，3/1育成牛，3/1谷饲牛。牧场存在的一些痛点，比如牧场虽然基本上都是进口牛，但是个体差异大，同样的进口国，同样的品种，同样的饲养条件下出栏体重及肉质有差异；饲料成本高，与国外相比没有竞争优势；需求市场对某些牛品种认知低，认为什么品种不好，对肉牛品种有非常主观的评价，难实现好牛好价；牧场经营

者除了养好牛以外还需要花费大量时间找高端市场，受各种条件影响，使得卖牛很难找到稳定持续的市场。

针对这些牧场痛点我们牧场以后主要饲养品种是安格斯和杂交和牛，利用先进的B超和育种改良技术建立核心群，通过胚胎移植技术快速培育优良的种母牛群。目的是能够实现22月龄出栏，95%出栏牛可以生产A3级别以上的雪花肉。





不断调整尝试饲喂方案 尽量避免营养过剩和不足

牧场有专门的营养师，主要的粗饲料从当地农户采购，有玉米干秸秆、黄贮、全株玉米等，苜蓿和燕麦草少量的使用。牧场精饲料使用5%预混料自配，大原料有玉米颗粒（自己粉碎）、豆粕、棉粕、菜粕、喷浆玉米皮。肉牛规模饲养刚刚开始发

展，在当下肉牛行情低迷的情况下，我们也要节省成本，针对各个品种的精准营养还要不断调整，尽量避免营养过剩和不足。达到极致的性价比还需要不断尝试。



一切都在保证牛健康前提条件下进行调整

牧场理念是牛的健康第一位，依据肉牛体况10分评分系统每月对繁殖母牛进行体况评分，母带犊母牛7分，断奶后到进入围产6.5分逐步增加到7分甚至于7.5分。所以，我们的繁殖母牛几乎在围绕体况进行营养调整，只有在保证牛健康的前提下才能保证明显的发情表现，产犊更易，产后快速恢复，犊牛更快站立，初乳关键指标更高，犊牛日增重更高，青年牛后期表现更佳。从而形成一个良性的循环，反之牛不健康就会有一系列的问题，必须投入更多人力、财力来解决这些问题，但是效果依然不佳，结果可

想而知。

保证牛健康的另外系统就是防疫免疫系统，我个人觉得我们牧场有比奶牛场还要严格的免疫程序，所以，不建议为了省钱从而减少疫苗开支，简化免疫程序。因此，我个人认为必须保证牛健康前提条件下才能不断挑战更低饲料值及更低运营成本，从而降低饲料成本或管理成本。如果丢失健康降低成本，切记三思而后行。



依靠屠宰数据进行持续的改进和调整

屠宰时也是验证我们之前工作结果，所以，做好日常基础数据记录，将可用数据提供给宰企，再采集屠宰数据，根据屠宰结果来进行合理的调整，使得我们更加明确，屠宰时也是验证我们之前工作结果最好时期，所以，做好日常基础数据记录，将可用

数据提供给宰企，再采集屠宰数据，根据屠宰结果来进行合理的调整，依据可靠数据使得我们更加明确我们可以持续改进的点和方向。

以市场为导向，调整牛群结构

——生产消费者需要的好牛肉



阮显根

陕西神木澳牛牧业 场长

牧场位置：陕西省榆林市

全部存栏：设计存栏10000头，目前存栏7800头

品 种：海福特4500头、安格斯2000头、西门塔尔1300头

出栏体重：海福特和安格斯平均750-780公斤；西门塔尔平均810-830公斤

牧场效率：牧场生产人员35人，后勤人员10人，后期满栏后人牛比1：200

能繁母牛存栏比较偏大 育肥牛相对较少是牧场的硬伤

从牛群结构来看，神木澳牛牧业目前后备母牛5000头，育肥牛2500头，这也是牧场当下最大的痛点。牧场设计之初规划满栏饲养规模达到1万头，能繁母牛4500-5000头，所以后备母牛比例

偏大，占近三分之二。但在当前的行情下，母牛存栏偏多，育肥牛相对较少，不利于牧场的资金回笼。

降低能繁母牛饲养比例 加大安格斯、和牛等饲养比例

牧场牛群今后的调整方向是适当降低能繁母牛比例到35%左右，同时进行品种的调整。根据近2-3年的饲养经验、市场行情、销售情况来看，海福特虽然肉品种较好，但国内消费者对海福特的认可度相对较低，所以我们计划减少海福特牛的饲养数量，增加安格斯牛的饲喂数量，最终饲养目标是以市场为导向，满足高中低的市场需求。

2025年我们还计划培育1000头胚胎移植的纯血和牛，获得犊牛400-500头。此外，秦川牛目前在市场上也很受欢迎，尤其在广东、深圳、香港，活体牛出售价格相对较高，我们牧场也计划明年引进部分秦川牛。这样后期调整牛群结构时，实现纯血和牛占比20%，安格斯占比30-40%，西门塔尔和秦川牛也占一定比例，满足消费市场的多层次需求。





粗饲料以周边为主 精饲料定制化生产 实现最优成本

牧场现在主要使用自配料和浓缩料。浓缩料由牧场出配方，饲料公司根据牧场需求定制生产，这样减少牧场自己采购原料、品种繁多、储存不方便等劣势，牧场直接饲喂。

粗饲料上，牧场尽量选用周边的粗饲料，尤其是以牧场为中

心、方圆200公里内的粗饲料。陕北地区粗饲料资源丰富，拥有很多优质的玉米秸秆、谷草、高粱秸秆、柠条（粗蛋白16-18%）、土豆渣等，这些都是牧场粗饲料很好的原料。



使用优质青贮降低成本 注重粗饲料质量管控 真正实现精准饲喂

今年我们牧场所在地区陕北最大的问题是雨水较多，导致当地粗饲料质量不高，需要外调。周边很多肉牛场尤其散养户对青贮的质量要求、制作要求没有奶牛养殖那么精细，所以出现青贮干物质低、淀粉低、发酵和霉变较多的现象。事实上，使用优质青贮可以降低成本，所以我们牧场一直以奶牛场的要求制作青贮，淀粉和干物质必须达到双“双30”，在饲喂后备牛、怀孕牛时上，使用优质青贮代替玉米粉的使用，不但可以满足肉牛对淀粉的需求，而且成本下降很多。

很多肉牛场不注重粗饲料的质量管控，导致饲料中存在杂质、土块等，甚至采购时看哪个饲料便宜使用哪个。我们更应该选择性价比高的粗饲料，而不是一味的以价格便宜为准则。另外在营养搭配方面，有些牧场虽然有配方，但没有严格执行配方，仅凭感觉进行，甚至有的牧场有TMR车、有配料表，但却没有称重系统，操作时以估计数量为基础计算，没有对配方进行精准执行，牛群饲养配方变化较大，时间长了牛群营养不合理会影响牛群生长和牛群健康。





调整育肥前中后期分布 通过营养策略保证日增重并节约饲喂成本

面对当前的严峻形势，我们制定营养策略时，尽可能使用周边原料，外调超过200公里以外的原料减少使用或替换使用。

同时，我们对育肥牛不进行做直线育肥，大部分肉牛场通常在架子牛期进行育肥，我们牧场在6月龄-12月龄按后备牛配方执行，即粗饲料多、精料少，满足蛋白、矿物质、微量元素需求，减少能量，将传统的育肥前期延长2个月，日增重1.1-1.2公斤，但饲喂成本降低，拉长骨架为育肥后期做准备。

我们牧场的育肥中期是12-14月龄，在这个过渡阶段提供部分精料，让瘤胃适应精料转化，每天3公斤玉米粉，不添加棉籽。

14月龄-20个月龄左右出栏阶段，我们牧场采取中强度育肥，但肉牛的生长速度没有变，日增重1.4-1.6公斤，使用玉米粉4公斤，棉籽1.5公斤，因为现在棉籽价格相对较低，而且能量和蛋白比玉米粉性价比高，一天的精料成本就能降低5元左右。

及时优化牛群结构 不追求高精料高增重 将生产和销售相结合

现在的行情下，母牛群体过大，架子牛价格低于育肥牛价格，过多的母牛获得架子牛的成本偏高，所以需要适度的降低母牛群体，但品种最好的母牛一定要留下来。尤其在行情低的时候调换牛群优势品种，可以优化牛群结构。

基于目前育肥牛的出栏价格，我认为不要过多追求高精料、高增重。首先，牛群要保证健康，在合理的日增重范围下，想办

法降低成本，多利用当地的农副产品，采购价格相对较低。

第二，在经营策略上，不能仅关注养牛，一定要将生产和销售相结合。很多牧场开始自己参与牛肉生产、冷鲜保鲜，和餐饮结合，进行牛肉产品的加工、销售，这样才能实现盈利。我们牧场除了像南方市场供应活牛外，也开始在当地出售牛肉，向本地的煤矿企业销售牛肉，取得较好的鲜牛肉销售业绩。

专注安格斯育肥 养好养精 探索原料多元化



吕学宝

宁夏乐牧高仁农业开发有限公司 总经理

牧场位置：宁夏回族自治区石嘴山市

全部存栏：目前存栏4500头，2024年出栏4300头，总养殖量约10000头

品 种：安格斯

出栏体重：平均出栏体重在800公斤以上

牧场效率：人牛比1：400

专注安格斯育肥 主攻潮汕火锅市场

乐牧现阶段业务以育肥为主，兼顾部分繁育，育肥与繁育比例是8:2，育肥前、育肥中和育肥后各占1/3。育肥牛用于供应作鲜牛肉，重点瞄准潮汕火锅市场，出栏体重基本都在八百公斤以上。针对阉割牛育肥，需综合考虑月龄和体重，育肥前期体重在

200-400公斤，育肥中期400-600公斤，育肥后期是600公斤以上。淘汰母牛育肥主要考虑入场时间，也可根据育肥阶段进行划分，育肥前期是1-1.5个月之间，育肥中期是1.5-3个月，育肥后期是3-6个月。

探索原料多元化 实现变废为宝

乐牧积极响应国家“饲用豆粕减量替代行动”号召，至今已连续四年未使用豆粕了，而是选用芝麻粕、菜籽粕、棕榈粕等杂粕作为蛋白原料代替豆粕，例如芝麻粕蛋白含量高达45%，比豆粕还高，且饲用效果与豆粕差不多。乐牧使用杂粕最初目的是降低成本，后来逐渐认识到养牛不一定非要依赖豆粕，关键是关注牛在各个饲养阶段的蛋白需求，确保满足其自身生长需要。同时，在制定日粮配方时，还需兼顾净能值与氨基酸平衡。

乐牧会依据牛群结构及原料来源，灵活调整配方。目前粗饲料主要使用青贮玉米、干玉米芯及发酵玉米芯，因饲草全部外购，麦草、稻草价格高企时，成本压力较大，所以使用部分玉米芯代替干草。发酵玉米芯添加量在1.5-2公斤/头/天，青贮玉米8-10公斤/头/天。此外，还使用部分喷浆玉米等短纤维饲料代替干草，并大量使用酱香型酒糟，添加比例是精料的10%。

精饲料主要由玉米粉、压片玉米、杂粕、预混料等构成。杂粕用量占精饲料20-30%，预混料占5%。玉米根据饲养阶段不同，添加量不一样，通常占精料45%-65%。同时，使用部分压片玉米，其吸收转化率比玉米高约15%。

目前，育肥牛的能量和蛋白原料来源比较单一，甚至存在浪费现象。未来，乐牧将着重在原料多元化与变废为宝方面多下功夫，如采用黄贮替代部分青贮，将玉米芯发酵后饲喂给牛，可以提高吸收转化率。



杜绝假原料 规模牧场使用自配料更节省成本

当牧场养殖规模达到1000头以上时，使用自配料更划算，因为规模大时，原料消耗量比较大，采购原料更有优势，也有议价能力，从而有效节省饲喂成本。如果饲养规模在1000头以下，建议使用浓缩料，然后再搭配一些其他原料。

现在市面上的假原料泛滥，令人难以辨别。原料掺假通常见

于两种情形：一是原料价格过高时，二是原料价格过低时。因此，小型牧场或农户不建议采用自配料，原因是可能买到假原料，影响日粮配方效果，性价比较差。但规模牧场有自己的检测设备，或者送第三方实验室检测，采购渠道也相对比较正规，能有效杜绝假原料。





把牛养好养精 追求高性价比原料 提质增效

降本增效是行业发展永恒不变的话题，即便牛价下跌，也要让牛吃好，唯有善待牛，才能获得更好回报。所以，当前行情下乐牧坚持通过提质增效，养好养精。

提质增效途径一是选择典型肉牛品种，摒弃劣质原料，不能一味追求低价原料，而是注重原料性价比。例如，乐牧持续使用酶制剂等添加剂，以提高杂粕的吸收转化率。

其次，精心选择合作伙伴。供牛商、肉牛销售商、饲草料供应商等上中下游合作伙伴的选择都非常关键。

最后是加强现场管理，确保把牛养好养精。尽管当前市场牛价低迷，行业竞争激烈，部分牧场为了降低成本减少饲喂，但乐牧始终坚守高品质饲养标准。

肉牛养殖业面临三大突出痛点

当前，肉牛养殖业面临三大突出痛点：一是饲草料严重依赖外购，蛋白和能量原料几乎全是外购，本地饲草远不能满足需求。近年来宁夏奶业发展迅猛，奶牛与肉牛争料现象突出。肉牛饲养利润微薄，难以与奶牛竞争，尤其是豆粕等蛋白原料价格暴涨时，肉牛养殖成本剧增。青贮玉米同样竞争激烈，导致肉牛场饲草料短缺，有时外购饲草的运费与原料价格相当，进一步推高饲料成本。

第二是产业链过短，产供销相对割裂。种牛自繁数量有限，大量依赖外购，2021年以前牛源采购主要集中在本地，2022-2023年采购距离超1500公里，近两年更是超过2000公里，如贵州、云

南、内蒙、东北等地采购，采购压力较大。同时，产品单一，北方养牛、南方吃肉的格局导致销售困难。加之品种单一，养殖规模受限，目前维持在4000-5000头，严重制约了产值提升。

第三是产业链各环节相互支撑不足。政府对肉牛产业扶持力度有待加强，牛肉消费潜力挖掘不够，乐牧仅聚焦养殖环节，产供销未能有效衔接。

近期，我深入市场调研，了解同行养殖品种、采购与销售市场动态，以便制定后续规划。未来，养殖品种与规模将依据市场需求，坚持以销定产原则。

聚焦活牛销售 择时拓展深加工

前，乐牧业务重心主要是活牛销售。肉牛产业的一大弊端是整个产业链太短，这也在很大程度上制约了公司的发展步伐。乐牧曾经尝试过一段时间牛肉深加工，但当时赶上疫情，被迫搁置。经过综合考量，我认为当下发展牛肉深加工时机尚不成熟。现阶段，乐牧选择专注于把牛养好养精，把牛肉品质做上去，让

专业的人干专业的事，待将来时机成熟了，再行布局牛肉深加工业务，进一步拓展产业链。

在繁育板块，乐牧一直在做，但是繁育数量有限。长远来看，过度依赖外购并非长久之计，未来时机成熟时，公司计划加大自繁力度，强化种源自主可控能力。

应对牛源隐忧 规划多元发展路径

目前，乐牧面临着一个严峻挑战——未来可能无牛可养，尤其是肉牛育肥领域，牛源短缺问题可能在未来一段时间持续凸显。为了化解这一难题，乐牧正积极与部分奶牛场协商，探讨合作繁育安格斯或和牛的F1代杂交牛的可能性。

公司未来的养殖规划是将饲养重点放在安格斯及和牛的F1代为主，同时兼顾西门塔尔公牛育肥，计划是各占三分之一，这样既能有效解决品种单一的问题，又能提升整体产值，增强市场竞争力。

养牛要理性 摒弃暴利思维

前几年牛价暴涨时，不少从业者赚的并非是养殖本身的利润，而是得益于市场的火爆行情。在当下的养牛行业，从业者必须摒弃不切实际的暴利思维，尤其要杜绝“抄底”心态。“抄底”往往是一种不理性的行为，市场价格波动复杂，所谓的“底”可能不断下探，最终可能导致血本无归。

在未来相当长的一段时间内，养殖业大概率会维持微利状态，以往那种市场行情大幅起落的情况将难以再现。因此，越是在行业低谷期，从业者越应苦练内功，不断提升养殖技术与管理水平，只有这样才能在激烈的市场竞争中站稳脚跟，实现可持续发展。



美国牧场主的思考 ——牧场要不要早断奶？

译自 Ameican Cattlemen June 2024

有时候，早断奶可能对母子都有利

犊牛断奶时间，2-3 月龄？ 4-5 月龄？ 8-9 月龄？

做事要讲效率，重要的是提前做好计划，并把每一步都做对。格雷戈拉尔迪，就职于北达科他州立大学，他说大多数牛场都是把早断奶当作干旱管理或其它情况导致粗饲料短缺时的一个工具。

“因为早断奶的最大好处就是减少母牛的泌乳需要，在这些特殊情况下会很有效。饲喂受干旱影响的粗饲料的干奶母牛比泌乳高峰期的母牛营养需要低很多，在干旱时期牛场选择这样做会非常有效，”他说。

“问题是怎么来对付犊牛？你有没有圈舍和饲料来有效地管理犊牛？如果你对犊牛早断奶，特别是2-3月龄的犊牛，他们的营养需求相对较高，需要质量很高的日粮，”他解释说。有些人可能断奶早一点，有些人可能在犊牛4-5月龄时断奶，而不是常规的8-9月龄时断奶。

另一个我觉得早断奶很有效的情况就是喂奶的头胎牛（两岁大）。除了泌乳需要，两岁大的牛还在生长以达到成年牛的体重。即使非干旱时期，如果你不要让她喂太长时间的奶也对她有好处。你让头胎牛有尽可能多的营养去完成生长，下一个怀孕周期就会更健康。

拉尔迪常常建议您提前做一些计划，一旦您需要早断奶。

“这不是什么你跳进去就能做的事。你需要明白你能做什么，保证你有足够的圈舍、犊牛的饲料，以及配合兽医对早断奶的犊牛做好保健项目，”他说。

有些人计划饲喂犊牛，而有些人只是想在草场上断奶。“在我这个地区的大多数牛场常常这么做，或是对头胎牛这么做，他们已经有足够的圈舍，有对付断奶后各种情况的经验。所以对应付小一点的犊牛，比如4-5月龄，不是什么问题。如果你需要在特别干旱的时候，把两个月龄的犊牛从母牛身边拿走，这就和大多数牛场经常的做法大有不同，很多人不知道怎么来正确看护这么小的犊牛。”拉尔迪说。

如果你能够满足他们的营养需要，你就可以在他们那么小的时候进行断奶。我曾经合作的大多数牛场都是在4-5月龄时给犊牛断奶，这些犊牛已经长得比较大，可以很好地度过这个时期。他们已经能采食较多的粗饲料，断奶不是一个特别突然的变化。

“有些人对他们断奶，如果行情较好，就直接把他们卖掉。他们可能只有160-180公斤体重，被送到架子牛牛场。有些牛场有足够的圈舍，可能再喂一段时间，等他们长大一点再卖。有些牛场可能与育肥场合作，仍拥有这些牛的所有权，”他说。

犊牛断奶之前需要做好牧场设施调试和粗饲料供应的准备

“当饲喂体重较小的犊牛，你原本为10月份断奶体重已经227-272公斤的犊牛准备的圈舍，对于7月份断奶体重才113公斤左右的犊牛可能就不太合适。它们可能会发现围栏上的洞，爬到外面去。它们还可能不到食槽或水槽。我告诉牛场不要今天做决定，明天就给犊牛断奶。确保您考虑到了上述的这些细节，并对相关设施进行调整，”他解释说。

在每年的这个时节，你可能还必须应付热应激的事。“特别是在干旱年进行早断奶，你几乎一直都在应付干热天气。热应激可能是一个问题，还应该在断奶和照顾犊牛的同时，照顾好母牛。有些年，特别是我们这地方，炎热天气对牛的应激很大，有些牛场由于高温高湿天气，并缺乏通风，造成牛只的损失，”拉尔迪说。

你可能需要为犊牛提供遮阳篷，而不是为秋冬季的暴风雪考虑。“如果早断奶，确保犊牛不受炎热天气的影响。提供足够的新鲜饮水非常重要，有些犊牛还没有从水槽或龙头饮水的经验。它们可能一直从水坑、池塘或溪流饮水，”他说。

有时候提前几天把犊牛和母牛放进断奶牛舍或草场，这样母牛就能告诉犊牛去哪饮水、去哪吃料。“有些牛场在断奶牛舍饲

养一头保姆牛，或者较大的一头架子牛作为带头大哥。”带头大哥能够教较小的犊牛做很多事，既作为保安，又是领头者。这头牛能使较小的犊牛在断奶后平静不少。

配合你的兽医做好疫苗接种工作非常重要，对早断奶的犊牛很有帮助。你需要提前做好计划，有时候可能采取紧急行动。如果你的草场出现山火，你就会损失一部分粗饲料，你可能没有时间做任何计划。

早断奶可能对牛场的粗饲料供应和泌乳牛的营养需求带来一些压力。犊牛长到4-5个月大，已经能吃相当数量的粗饲料。“泌乳牛比干奶牛采食更多的粗饲料。和我在早断奶方面合作很多年的牛场，告诉我他们注意到放牧干奶牛而不是母子草场出现的变化。有助于草场在未来几年的恢复，”拉尔迪说。

如果早断奶，牛场应该准备好圈舍，并考虑牛行为上的一些问题。如果在牛舍内断奶，它们就会围着牛舍转，希望能找个出口出去。“如果水槽就在围栏附近，它们很快就能找到饮水。如果水槽放置在牛舍的正中间，它们最终也能找到，但需要较长的时间，”他解释说。把料槽放置在围栏附近，也能帮助犊牛很容易地找到饲料。



犊牛断奶存在应激，要注意减少其他应激对犊牛的影响

给犊牛开始饲喂优质、适口性好的长茎草是一个好主意，这类饲料也是它们最为熟悉的。“你还需要帮助很快过渡到一些能量和养分更为密集的饲料，因为它们还不能采食太多的粗饲料。你可能从需要从饲料公司购买一些颗粒开喂料，或者自己配制一些饲料，但这些犊牛需要一些优质的粗饲料和养分密集的精饲料以确保摄入足够的能量、蛋白、矿物质元素和维生素。不要饲喂劣质干草、或带土、发霉或变质的干草，这些很容易使早断奶的犊牛出现问题，”他说。

“如果断奶的犊牛只有2-3月龄，它们的瘤胃容积比6月龄或以上的犊牛瘤胃要小很多，这些犊牛需要养分更加密集的饲料。饲料公司或政府技术服务中心的营养师可以帮助你准备它们的日粮。有很多方法你可以用，但你需要确保为犊牛提供了足够的营养，”他说。

“如果你有时间，你可以在断奶前很长时间（至少几周）进行阉割、去角、打印等工作，或者在断奶后几周再做这些工作。你不能让这些应激和断奶应激叠加在一起，那样可能会给你带来更多的问题，”拉尔迪说。

如果你是在夏季断奶，苍蝇也是一个问题。当然还有热应激。“如果犊牛饲养在牛舍里，驱除苍蝇的方法比较容易，如苍蝇粘纸或喷雾杀虫剂。有些牛场使用寄生黄蜂来控制粪便中繁殖的苍蝇。控制苍蝇的问题不能被忽视，它们能给犊牛带来不必要的应激，”他说。

“干旱时期另一个问题就是牛舍里经常会出现很多灰尘。想办法不要造成太多的灰尘，因为灰尘会刺激犊牛的眼睛（导致

红眼病）、鼻腔或呼吸道。这些刺激可能导致额外的呼吸疾病。如果你能定期给牛舍洒水，就能减少很多灰尘问题。夏季比常规秋季断奶时气温要高很多，如果有风更是弄得到处是灰尘，”他说。

“如果你第一时间就想到了这些问题，并为此做了计划。坐下来和你的兽医、营养师一起，逐条检查你需要为早断奶准备的健康和营养项目，就能获得成功。大多时候犊牛都能很好地度过过渡期，很多情况下比你在11月份断奶还容易，因为那时天气已经很冷了。和兽医以及营养师一起做好计划所花费的时间是很值得的，确保你不会遗漏任何事，”他说。

“大多数时间，兽医对你牛群健康非常了解，能建议你用什么疫苗以及什么时间接种，以及你是否需要做一些和你常规做法不同的事情。如果你真的需要很早就断奶，犊牛出生后时间还不长，对其免疫接种还要考虑母源抗体的干扰问题。这些都需要兽医的参与来帮你做好每一头犊牛的断奶工作。对于免疫接种，不能一成不变。每个牛群都有差异，这也是你需要兽医参与的原因。”免疫接种需要考虑牛群的健康状况，犊牛年龄等因素。

草场处于严重干旱的牛场，早断奶是有益的。巴特拉尔迪纳是萨斯卡通大学农业和生物资源学院动物科学系的老师，去年他为牛场主办过应付干旱时期的短期培训，也讨论了早断奶的问题。“我们需要确保犊牛的瘤胃在发挥功能，并调整为一个粗饲料日粮，要认识到我们必须在断奶时让犊牛受到的应激越少越好，”他解释说。





根据犊牛断奶体重和销售目标体重制定日粮计划

如果断奶时你的犊牛体重为135-180公斤，你出售时的目标体重是多少呢？“你的日增重目标是多少？预期的采食量可能有差异，它们的日粮需要粗饲料，还需要能量和蛋白。能量方面，它们需要56-60%的总可消化养分，以及11-13%的蛋白质，”他说。

根据粗饲料的质量，确定一个补充料，特别是干旱时节粗饲料质量都比较差。“这么多年我们发现把断奶后3-6月龄的犊牛放牧在天然草场，日增重达不到1公斤，干旱年份日增重更低。如果你觉得这不能接受，就需要提供补充料。”

补充料可以是颗粒料，或是大麦，也可能是其它可以提供额外能量的饲料。“犊牛生长很快，每天可能需要1.5-2公斤的补充料。日粮还需要准确的矿物质元素。确保瘤胃具有正常功能，它们才能消化不同的纤维来源，”拉尔迪纳说。

“看看母牛不同的纤维来源，除了干草捆，还可以提供一些谷物秸秆。但对犊牛来说，你必须为其生长和增重提供它们可以

消化的饲料。你已经在为销售它们做准备。”它们需要一种与其生长阶段和发育相匹配的合理日粮，这样它们才能在你预期出售时达到270-315公斤的目标体重。

计算一下你就会发现达到你的目标这些犊牛需要多少的日增重。“当你早断奶，其实你就开始了一个销售准备项目，制定一个目标，这样你才能有一定的市场竞争力。你可能和当地的肥育场进行合作，或直接通过拍卖市场来销售，”拉尔迪纳说。如果犊牛断奶后饲喂得很好，它们在任何时间都可以上市销售，销售它们的弹性就很大。

“这可以是干旱计划的一个部分，早断奶，以及适时销售。如果还没有降雨，你每个月都需要制定一个计划。如果你需要缩小牛群，你已经有一个具体的计划。”已经断奶的犊牛是你牛场管理中最具弹性的一群牛，希望它们的体况没有受到干旱的负面影响，看起来非常漂亮。

肉牛场补充料——矿物质十分重要

矿物质的类型、投喂系统和动物的生物摄入能力都有明显的差异

译自 American Cattlemen October 2024

尽管很久以来人们已经理解补充矿物质元素的重要性，但一直都是被理解为秋季转为冬季不再有青草时才补充。当春季青草长长后，牛场主就会把矿物质补充料拿掉。当如陶恩伯格所言，这种常规做法目前正接受行业的重新评估。

“牛场主日渐认识到全年补充矿物质元素能够改善牛群的健康和繁育表现，”陶恩伯格说，“即使在优质粗饲料比较充足时，补充料也能帮助填补重要矿物质元素的营养缺口。这在改善牛群繁育、帮助犊牛完全发挥其全部遗传潜力方面有重要作用。”

当然，不是所有的矿物质补充料都能起到相同的作用。矿物质的类型、投喂系统和动物的生物摄入能力都有明显的差异。

陶恩伯格的公司提供多种含有生物活性维生素和矿物质元素的补充料，能够弥补粗饲料的消化情况。他解释说，补充料的设计就是希望在改善牛群粗饲料、能量和谷物的利用效率以及整体健康表现的同时，帮助牛群的繁育表现。该公司提供架子牛饲喂和育肥阶段所需要的各种产品。他们的矿物质补充料既有以DDGS为基础不含糖蜜的舔砖，也有散盐形式的补充料。他们提供的舔砖能够均匀地提供给所有的牛群成员，不会被强势牛只所独占。

所有的补充料都含有Omega-3、后生元、多种益生菌和酵母培养物。其中一种能够促进瘤胃健康。

斯达巴克，是另一家公司的会员经理，补充说，多年来，饲料行业已经从简单强调基本营养需要过渡到提供高度定制化的解决办法。

“起初，行业关注的是全面的补充料，但现在已经转变为精准营养。补充料和矿物质对于动物维持最佳的健康和生产表现非常重要。它们能够帮助填补影响动物生长、繁殖和免疫动能的特殊营养缺口。投资合适的产品是值得的，确保维持动物的营养平衡，改善饲料效率和动物的整体表现，”斯达巴克说。“从我个人的观点，这种投资能够通过改善牛群的健康、最终转变为盈利能力的提高而体现出来。这是一种聪明的选择，能够维持牛场的长期成功。”

他的公司所提供的产品开启了行业内蛋白、脂肪和先进酶技



术相结合的精准配比的转变。陶恩伯格解释说，这些创新能够根据每一个牛群的特殊需求来调整补充料的组成，以加强牛群的饲料效率和整体健康表现。这个转变也反映了行业内为了满足精准营养的大趋势，帮助牛群获得更好的表现和生产效率。

尤其是该公司在先进饲料配方方面非常擅长，能够为客户提供专门的配方以满足其特殊的营养需求，从而提高牛群的健康和生产表现。同时，他们的瘤胃益生菌和酶技术能够提供八种有益菌和先进的酶制品，改善营养物质的消化和吸收。

“我们的项目就是为帮助牛场获得最佳饲料利用率、更好生长表现和确保繁殖项目的成功而设计的，”陶恩伯格说，“我们的产品是基于严格的科学实验、为每一个个体牛群提供专门的产品以获得尽可能好的结果。”

按照NEMO饲料公司的代表马特鲁伊贝的说法，补充料行业的很多做法都体现了科学技术的进步，原因是我们对动物的营养需要有了更好的理解。

“公共和私人研究机构根据牛群所处的地理位置和所饲喂的

饲料配方可以发现所需要的补充料成份，”马特鲁伊贝说，“根据特定饲料配方中的营养缺口或缺失的营养元素，我们根据单个牛场的饲料资源来制定专门的补充料或矿物质元素。”他补充说，饲料厂所使用的技术能够为牛场提供专门的饲料以改善生产效率。

“手动计算和电话咨询已经被平衡饲喂项目和更好的通讯方式所取代，加速了行业的进步，”马特鲁伊贝说。“基于我们对基础营养需要和营养原则的更好理解，这些技术是非常有用的。计算机不能理解生物科学，营养师需要根据自身的经验来实现这一点。”

NEMO饲料公司是一家独立的，提供全方位服务的饲料厂，为中西部的牛场提供饲料和营养服务。公司提供全线非转基因的多种饲料，致力于提供帮助牛场提高盈利的产品和服务。产品在进入市场前都经过严格评估，能够调控营养物质在动物体内的利用。该公司提供的这种附加值很高的产品，使用了先进的微量元素配制技术和特殊的补充料配方。

探索最新的研究成果

补充料的传统饲喂方法就是使用糖蜜作为矿物质元素的载体或结合物。但随着对肠道健康的进一步理解，补充料不能包含糖蜜里的单糖，而是应该含有支持瘤胃细菌的复合碳水化合物和益生纤维。

“添加酵母培养物能够促进牛的免疫系统，”陶恩伯格说，“酵母细胞中的MOS和β-葡聚糖能够帮助驱除病原，而来自酵母培养基中的其它益生纤维能够维持瘤胃和肠道重要的益生菌。在其它方面，通过补充料中的天然抗应激类添加剂，避免出现断奶、天热和运输所导致的应激反应。大蒜和IGR（昆虫生长调节剂）一起饲喂也被发现能够对抗蚊蝇、虱子和跳蚤等。”

斯达巴克认为最为激动的一个进步就是精准益生菌和酶制品能够提高饲料效率。比如，市场上有一种产品通过引入新的益生菌来提高肠道健康和促进小肠内营养物质的吸收。另外，创新的酶制品也能显著改善复合饲料原料的破碎、促进饲料的消化吸收率和总的营养利用。

“我们也在利用对牛群健康实时数据的分析来优化饲料配方。这些进步都能帮助牛场获得前所未有的生产和运营效率，”斯达巴克说。

发现理想的解决方法

牛场如何才能决定其牛群最理想的矿物质补充料呢？陶恩伯





格说对粗饲料取样分析是了解目前草场状况和发现需要补充什么矿物质和营养物质的一种好办法。牛场需要考虑的因素有很多种。

“主要是，他们花的钱值吗？矿物质能被动物身体利用吗？以及能否满足目前粗饲料条件下的动物需要？”陶恩伯格说，“牛的年龄也是一个方面，年轻的犊牛和后备牛比成年牛更加需要一种容易吸收的产品。”

对斯达巴克来说，决定最佳的矿物质补充料是一个复杂的过程。开始，牛场应该进行一个全面的营养评价，包括粗饲料质量分析和饲料成份分析。和营养师一起探讨特殊需要的好的看法。

“另外，利用诊断工具和牛群表现的监测数据来发现哪些地方需要进行补充。结合这些方法，牛场主能够选择合适的产品来

精准补充牛群的营养需要，从而改善牛群的健康和生产表现，”斯达巴克说。

马特鲁伊贝指出，生产成本或牛场投入成本的回报空间非常小，需要不断地评估。管理良好的牛场都在关注与补充料相关的很多方面，来分析牛场的投入回报。

“对于种粮的农民，他们利用GPS根据每一行、或每一块地的来撒化肥，”马特鲁伊贝说，“我们不能基于每一头牛的需要来饲喂，但仍然能够根据每个牛群的大多数牛的需要来修改配方，从而提高盈利能力。过去，在肉牛生产上我们常常认为一个配方就能解决一切。”

不断地进行改进

矿物质补充料的未来就是全年进行补充，而不仅仅是在秋季或冬季岁月。按照陶恩伯格的看法，补充料能够改善牛的肠道健康、瘤胃和肠道的菌群，减少抗生素的利用。

“尽管最初几年的成本高一点，随着动物表现全方位的改善，从饲料效率到繁育方面，从而为牛场带来更大的回报，”陶恩伯格说，“粪便中的营养物质进入土壤，也能促进草场的生产效率。然后土地也能从饲料效率的改善中获得好处。所有的环节，包括牛场主、地主和消费者都从牛群健康的改善上获得益

处。”

斯达巴克对养牛行业矿物质补充料的前景很乐观。行业越来越个性化，数据驱动的解决办法也能让人们更好地理解牛的营养。

“我预计遗传改良和数据分析将使补充料的配方更加精准，进一步提高饲料效率和牛群的整体健康，”斯达巴克说，“然后行业会进一步关注发展的可持续性，最终推动环保型产品的发展。总之，这些创新将会显著促进牛场的生产效率、改善营养物质的消化吸收、牛群的长期健康和牛场的经营成功。”



美国牧场认为：不要让饮水质量和饮水的便捷性给你造成麻烦

译自 American Cattlemen, September 2024

水是任何家畜饲养场的必需品。有人把它称之为“最为重要的营养素”。水在动物体内有很多功能，优质水对于牛的健康和生产也有帮助。简单而又众所周知的一点就是：在牛场纷繁复杂的工作中维持饮水供应和饮水质量很容易被忽视。

首先一条，牛每天每一百磅体重就需要大约一加仑的水。当然，这仅仅是一条指引，严重取决于天气状况、动物的健康状况和动物的生命阶段。

饮用优质水必须不受限制。干净的水源能够减少疾病的发生，因此也能为牛场主省钱。

降雨量较少的地区对用水的限制日益令人担忧。随着干旱的发生越来越频繁，这更加受到人们的高度关注。

在干旱发生时，随着水的蒸发和水的静止不动，污染物的浓度在增加，水的质量也在降低，乔治亚大学的泰德达依尔在他的专栏文章《牛的饮水需要和质量问题》写道。“水中的很多化合物能够对牛的生产 and 健康表现造成负面影响。”

为了让牛更好地维持水的摄入，提供干净的饮水和饮水的便捷性就非常重要。

保持水的供应

天然水源，如池塘和溪流，在中西部和东南地区的很多地区

非常常见。但是，在干旱时期，这些水源很快会变得不再可靠。它们也很容易被雨水冲刷的粪便和化肥、以及其它污染物污染，随着水分蒸发，污染会更加严重。

按照美国农业部的统计，严重干旱时期，全国牛群的大小都会缩小，主要是因为牛群的抛售，更多的牛只进入屠宰通道。比如2011年和2015年这两年出现的干旱，全国牛群大概减少了1-2%。

天然水源的价值不能被低估。有些地区，如东南地区，根据密西西比州立大学的专栏文章《肉牛的饮水需要和水源管理》，池塘和溪流是大多数牛场的常见水源，他们注意到只有大约三分之一的牛场依赖于牛场的深井或市政用水。

不管是什么水源，可靠性是基本要求。在降雨量低于平均水平时，对于一个特定的牛群，依靠池塘或溪流能提供多长时间的饮水需要？这个问题也适用于依靠深井、蓄水箱或其它人造的水源。

有一点，人工水源全年都会接受检查和维护。水漂、阀门或自动系统出了问题，很容易会被发现，但如果是定期检查，发现问题时或许已为时太晚。其它需要注意的问题是尘土等其它物质

污染水槽。

越来越受到关注的一个社会和政治问题，必须考虑动物的饮水权利和方便性。目前，爱达荷州已经就这个问题制定了明确的指引，牧场不能被豁免。

饮水权利的丧失将会显著影响牧场的经营，可能迫使牧场改变放牧模式，甚至是迁移牧场。

火上浇油的一个担忧就是农业要给工业让路。虽然爱达荷州在各个板块之间寻求平衡，确保农业在干旱时期受到公正的考虑仍是一个挑战。提醒您最好参与当地的市政和立法讨论。

常见的饮水质量问题

如果水质比较差，世界上的所有水都没有什么价值。水的质量或者有利于健康，或者有害于健康。质量差不仅因为味道差而导致摄入量减少，还会导致其它的身体功能出现问题。

几个常见的问题会导致水质变差，包括硫、氟和氮含量过高。

“在美国西部的粗饲料、其它饲料和饮水中，硫酸盐非常常见。硫酸盐与矿物质结合，如钙、铜、硒、钠、镁和铁结合，能够抑制动物的生长表现，”俄勒冈州立大学的塞尔吉奥在他的专栏文章《肉牛的饮水营养和质量》中写道。“如果含量过高，盐会和硫酸盐结合，导致水的味道变苦，并产生强烈的泻药效果，对肉牛的生产造成负面影响。”

在干旱时期，硝酸盐的水平升高，并可能达到非常高的水平。塞尔吉奥指出硝酸盐中毒很少单独来自于水源，但可能来自于饲料和饮水中硝酸盐的共同升高（一年中的某个时期）。

按照达依尔的说法，硝酸盐超过300ppm就被认为不安全。低于100ppm是安全水平，两者之间的含量可能会对牛产生问题。当牛出现中毒时，采食量会减少，导致生产表现变差。

另外水的质量问题还包括这些矿物质元素：硫、铁和镁。他们会使水味道变差或出现难闻的气味，导致饮水量减少。另一方面，矿物质含量过高会干扰其它元素的吸收，导致受影响元素的缺乏。

水藻是水池饮水的另一个担忧。蓝绿水藻在夏秋开花时特别危险。如果水池中水藻大量繁殖，产生的毒素，如果牛摄入量比较大，就会造成危害。

为了保护牛群，采取切实的措施阻断营养物质进入水源、增加水中的含氧水平或通过围栏不让牛从池塘饮水，并为牛群提供干净水源。

饮水的便捷性也是关键

虽然天然水源可能比较理想，但在干旱时期或冷天就会变得不太可靠。

干旱导致池塘、溪流里的水位下降，使得牛很难摄入足够的水分，特别是在天气炎热的时候。

另一方面，如果水源结冰也能导致牛喝不到水，对他们的喝水总量造成影响。

考虑设立其它的饮水设备，如加热水槽，确保牛全年、随时都能喝到干净的水，特别是你的主牛舍。

应该强调的一点，使用水槽或水池是很值得的。当在你的牛场使用池塘，达依尔建议最简单的一条就是保持水的质量。使用围栏不要让牛进入池塘，减少污染物。使用水泵将水从池塘较深的地方引到母牛舍，为她们提供干净的水源。

研究证明设立水槽可以带来好处。研究发现哺育期犊牛的母亲如果是从水槽饮水，与那些犊牛的母亲从最近的池塘饮水相比，犊牛体重会增加9%。这暗示从水槽饮用干净的水，可能对牛的健康和生产表现有好处。

放牧时牛倾向于在更加靠近水源的地方吃草，而不是去更远的地方吃草。为了鼓励牛在草场内均匀地吃草，应该隔200-300米就设一个水槽。这既能确保动物饮水的便捷，也能减少水槽附近的草场被过度采食。

对于小草场大强度放牧系统，科学地放置水槽能够进一步提高生产效率。考虑沿着围栏设立一个中央供水站。这样一个水槽就能被多个草块使用，既降低了建造成本，也方便维护。

在饮水便捷性和饮水质量维持一个平衡对于牛场非常关键。干旱、用水限制、不可靠的水源都能使动物很难饮用到水，而且矿物质元素含量升高、水藻过度繁殖，都会使水的质量降低。

对饮水系统、或其它水源如深井或市政用水进行常规维护，能够减少饮水便捷性方面的问题。监测饮水中的矿物质和硝酸盐的含量，以及采取措施防止水藻的生长，对于确保牛能饮用到干净的水也非常必要。如果做好这两个方面，就能促进牛群的健康和生产表现，使你的牛场经营更上一个台阶。



西门塔尔养殖自我国80年代开始，逐步推广到全国各地，如今已有相当数量的企业形成了一定规模。

根据《2023全国肉牛养殖集团TOP50》统计数据来看看，西门塔尔仍是最主要品种，Top50养殖集团中，主要饲养牛品种中有西门塔尔的有29个，占据绝对主力。下面一起来看看“2023全国西门塔尔养殖Top50牧业集团”，本次排名以牧场自报数据为主，行业专家补充为辅。



Top50企业总存栏48万，多数位于北方

西门塔尔牛以其体型大、耐粗饲、适应能力强的特点遍布我国各地。也涌现了大量以西门塔尔为主的企业。



Top50的西门塔尔养殖企业总存栏近48万头，超过2万头的7个，其中重庆恒都以4.3万头存栏，位居排行榜第一位。

上榜企业以规模化为主，
部分新秀近几年增长迅速



内蒙古以上榜9家企业，在所有省份中上榜企业数量排名第一。扎兰屯蒙东畜牧、内蒙古新牛畜牧、内蒙古科尔沁肉牛种业、鄂尔多斯嘉胜牛业、内蒙古凉城康意肉牛养殖场、内蒙古贵龙牧业、达拉特旗邦成牧业、内蒙古鹏莱农牧、内蒙古佳刍牧业，9家牧业集团合计存栏7.3万头。

吉林上榜企业7家，总存栏规模7.5万头，在所有上榜省份中总存栏位居第二。代表企业有长春城开农投、吉林汪清恒天然牧业、吉林澎派农业集团、吉林吉天然农业、吉林奥金斯农牧、吉林大安万头肉牛养殖场、吉林通榆标准化肉牛养殖园。

新疆上榜企业达到6家分别是：新疆华凌农牧、新疆天莱牧业、新疆刀郎阳光农牧、新疆农三师51团新疆牧康牧业、新疆创锦农牧业、新疆农一师4团新农发育肥牛一场，总存栏规模达到6.6万头。

河北上榜企业共有5家，总存栏规模7.6万头，在所有上榜省份中总存栏排名第一，分别是：河北福成五丰、张家口禾牧昌畜牧、秦皇岛吉丰农业、秦皇岛犇驰牧业、邢台中普农业

2023中国西门塔尔养殖Top50牧业集团

从东北的黑土地到南方的山地丘陵，西门塔尔作为适应性极强的肉牛品种，已经深深的扎根在我国各地，不仅产肉，而且为我国牛种改良做出了巨大的贡献。大量的农户饲育西门塔尔牛作为消纳秸秆等农副产品的主要手段。大量的企业也在推行农企联合共同饲育西门塔尔。在我国西门塔尔养殖不仅可作为大规模饲养的典型肉牛品种，也可作为散户、农户饲养的主要选择之一。

本次企业排名数据是依据企业自愿填报、行业公开数据以及业内人士友情提供，若有数据遗漏、不准确还请谅解。

本文来源：安格斯杂志



育选种源，繁择技术

北京布瑞丁遗传物质
——进口冻精和胚胎



海福特牛



美系西门塔尔牛



德系西门塔尔牛



黑安格斯牛



红牛



和牛



红安格斯牛

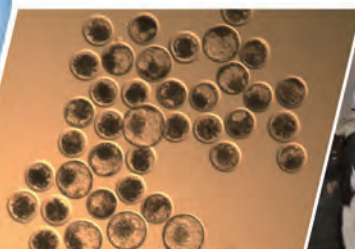
SexedULTRA4M (400万精子超性控)

北京布瑞丁繁育服务
——育种、包配和胚胎移植

育种
BREED



包配
AI



胚胎移植 — EMBRYO TRANSFER



地址：北京市海淀区清河新都东南建材城东路10号院京城尚德智造产业园区D1区117
电话：18611463339、010-57528026